

# Presentatietechnieken

## Wat

Effectief presenteren is gebaseerd op de 'Totaalbrein' inzichten van Tony Buzan en Michael Gelb. Rekening houdend met de natuurlijke ritmes in het menselijke brein kan gesteld worden dat een aantal eenvoudige 'BrainWare' principes heel vaak met de voeten getreden worden tijdens vergaderingen en presentaties. Radiant Presenting grijpt terug naar deze sleutelprincipes: een gestructureerde opbouw van de presentatie, het aanwenden van de gepaste visuele en auditieve hulpmiddelen (Power Point, Mind Mapping®...), uw spreekangst leren reduceren, bewust worden van verbale en nonverbale aspecten tijdens de presentatie en tot slot een eigen krachtige spreekstijl ontwikkelen.

## Programma: workshop dag 1

### Doel van de presentatie

- Aandacht, beïnvloeding, overtuigen
- Checklist publiek
- Het beoogde effect

### Brainware - de opbouw van een presentatie

- Werking van het brein
- Het opdoen van inspiratie
- Opbouw storyline
- Een boodschap die blijft hangen met SUCCES

### Visueel aantrekkelijke slides in de huisstijl

- Belang van structuur
- Breinvriendelijke slides
- Breinprincipes
- Linker/rechter brein

### Je verhaal brengen

- Versterk je mentale kracht via visualisatie
- Gebruik van constructieve gedachten
- Beheers je verbale en non-verbale communicatie

### Het publiek respectvol beïnvloeden

- Hoeveel en wat wil mijn publiek horen
- Beslisstijlen volgens Williams en Miller

- De zes manieren om mensen te beïnvloeden (Cialdini)
- Tips om te overtuigen

## **Workshop dag 2**

### **Praktijk + Video-sessie**

- Eigen spreekbeurt van 10 - 15 minuten met opname
- Observatie van:
  - Opbouw
  - Verbale en nonverbale aspecten
  - Gebruik van hulpmiddelen
  - Hoe omgaan met hindernissen
  - Concrete tips

### **Voor wie**

Iedereen die doelgericht en enthousiast een publiek wil overtuigen en daarvoor de nodige vaardigheden wenst aan te leren. Iedereen die er van overtuigd wil worden dat je ook op dit gebied beter kunt dan je toch nog toe gelooft.